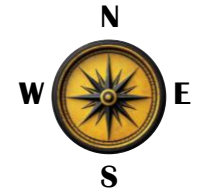




Hölzle Business Partners | Consulting

HBPC Strategieentwicklungs-Prozess

Nachhaltige und integrierte Firmen-,
Business Units- und Professional Services
Strategien entwickeln.



HBPC Business Navigator

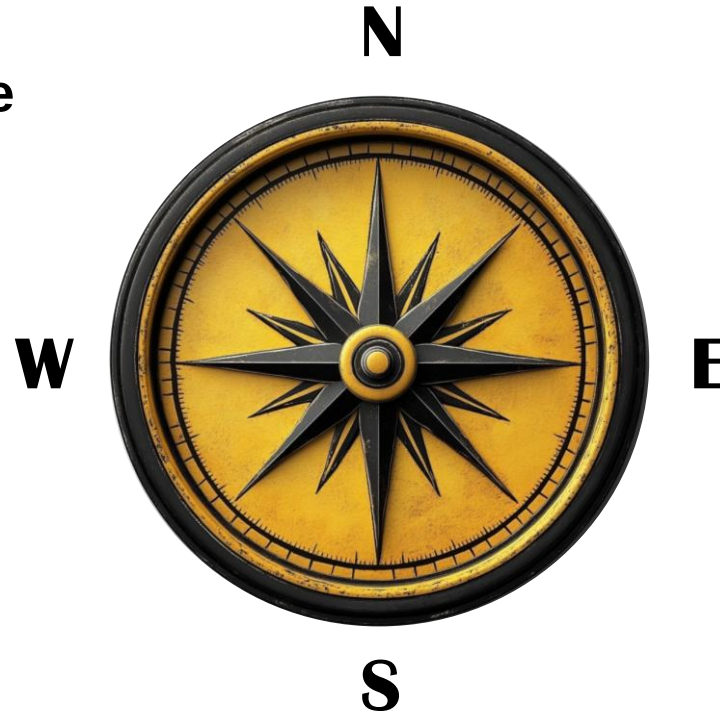
Ihr Support für strategische Entscheidungen

Top level Firmenstrategie

Mission/Vision

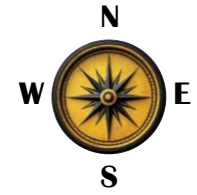
Werte und Basisstrategie

Kunden-Wertangebote



Bereichsstrategie
Professional Services

Management- &
Performance Cockpits

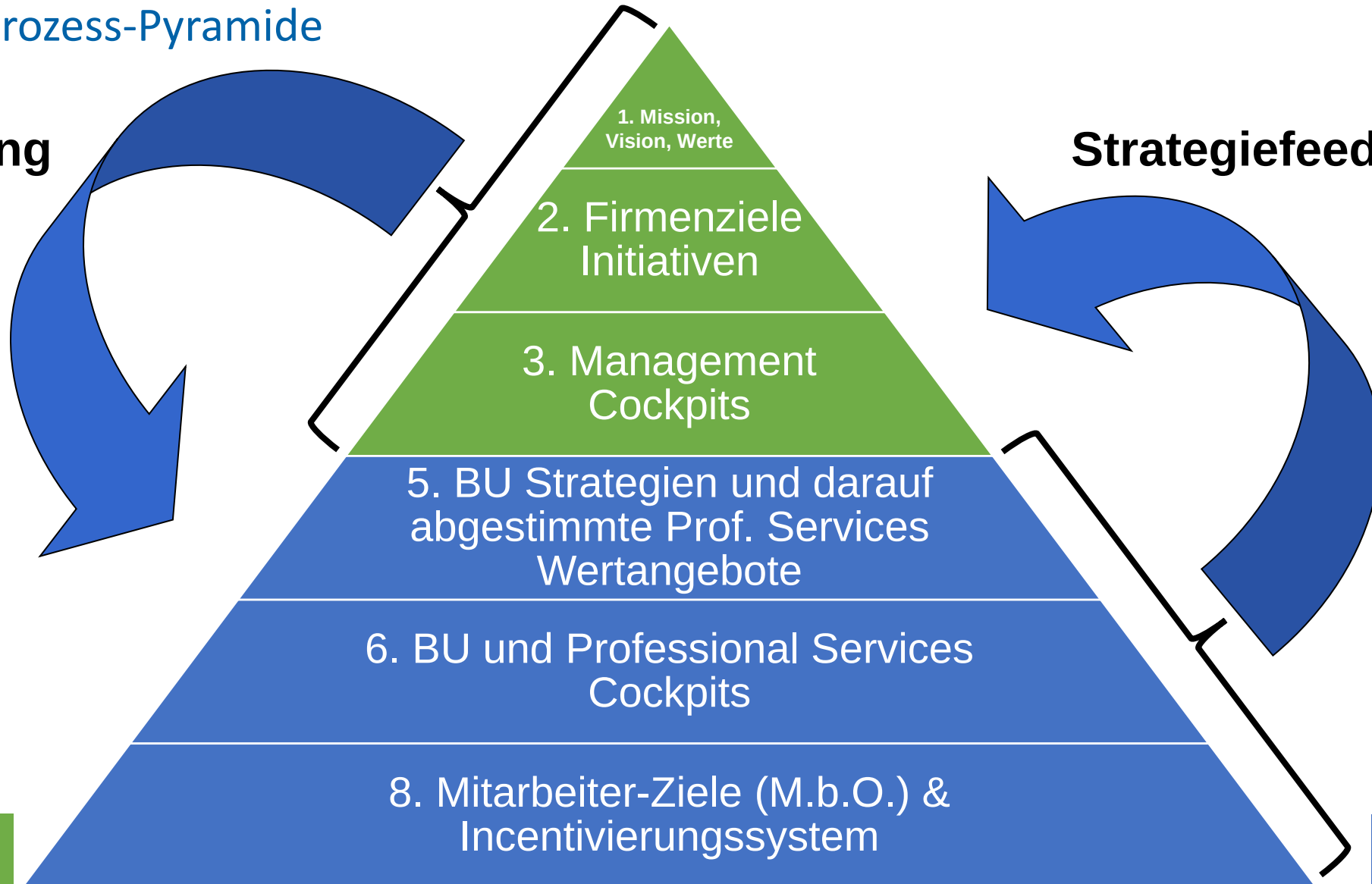


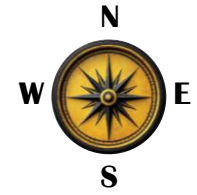
The HBPC – Strategie - Prozess

Die Prozess-Pyramide

Ableitung

Strategiefeedback





Der HBPC-Strategie-Prozess in zwei Phasen

Überprüfen und ggf. anpassen von Firmen- und BU-Strategien

Hölzle Business Partners | Consulting



1

Firmenstrategie

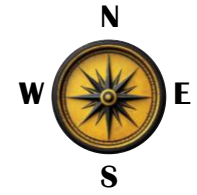
Strategische Klarheit auf Top Level schaffen

2

Business Unit Strategie, Prof. Services

Top Level Firmenstrategie auf alle Geschäftsbereiche
konsequent "kaskadieren"

Auf Geschäftsbereiche konsequent ausgerichtete
Professional Services Wertangebote



Der HBPC – Firmenstrategie-Prozess

Hölzle Business Partners | Consulting



Nachhaltige und integrierte Top Level Firmenstrategie definieren – Umsetzung monitorieren.

1.

Strategische SWOT Analyse

2.

Mission/Vision/Werte erarbeiten

3.

Strategische Ziele ableiten

4.

Strategische Initiativen erarbeiten

5.

Kundenwertangebote erarbeiten

6.

Management and Performance Cockpits